

## FARMERS KNOWLEDGE AND IMPLEMENTATION LEVEL FOR THE TECHNICAL RECOMMENDATIONS OF THE PRODUCTION AND MARKETING OF CITRUS CROP IN SHARKIA, ISMAILIA GOVERNORATES

Shaima E. El-Sebaey\* and Shaima A. Hashim\*\*

\*Institute of Extension Research and Rural Development Agricultural Research Center

المستوى المعرفي والتنفيذي للزراعة بالتوصيات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويقي

محصول الموالح بمحافظتي الشرقية والإسماعيلية

شيماء السيد السباعي\* و شيماء عبد الرحمن هاشم\*\*

\* معهد بحوث الإرشاد والتنمية الريفية مركز البحوث الزراعية

\*\*قسم الاقتصاد الزراعي - كلية الزراعة-جامعة الزقازيق

### الملخص

استهدف هذا البحث: التعرف على درجة معرفة الزراع المبحوثين بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح والتعرف على العلاقة بينها وبين المتغيرات المستقلة المدروسة، والتعرف على درجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح والتعرف على العلاقة بينها وبين المتغيرات المستقلة المدروسة، والتعرف على أهم مصادر المعلومات الزراعية التي يعتمد عليها الزراع المبحوثين في الحصول على معلوماتهم عن كيفية إنتاج وتسويقي محصول الموالح ، والتعرف على الخدمات الإرشادية التي تقدم للزراع المبحوثين فيما يتعلق بإنتاج وتسويقي محصول الموالح، والتعرف على أهم مشاكل الزراع في إنتاج وتسويقي محصول الموالح

وتم إجراء هذا البحث في محافظتي الشرقية والإسماعيلية، وتم اختيار عينة مكونة من 216 بحث من مزارعى الموالح منهم 121 بحث من محافظة الشرقية و 95 بحث من محافظة الإسماعيلية، وتم جمع البيانات الميدانية عن طريق استبيان بال مقابلة الشخصية مع المبحوثين، واستخدم لتحليل البيانات الخاصة بالبحث عدد من الأساليب الإحصائية هي: التوزيع التكراري الجدولى ، والنسب المئوية ، والمتوسط الحسابى ، والانحراف المعيارى ، ومعامل الارتباط البسيط ونموذج التحليل الارتباطى والانحدارى المتعدد المتدرج الصاعد. بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح

وجاءت أهم النتائج التي توصل إليها البحث كما يلى : أن (7.40%) من الزراع المبحوثين معرفتهم بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح منخفضة، بينما (38.9%) منهم معرفتهم متوسطة، في حين كان (53.7%) منهم معرفتهم مرتفعة، كما أوضحت النتائج وجود علاقة إيجابية معنوية بين درجة معرفة الزراع بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي الموالح وبين كل من (السن ، وعدد سنوات التعليم ، وحجم حيازة الأرض الزراعية، والمشاركة في الأنشطة الإرشادية).

كما اتضح أن (12.0%) من الزراع المبحوثين جاء تنفيذهم للتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح منخفض، بينما (55.1%) منهم تنفيذهم متوسط، في حين كان (32.4%) منهم تنفيذهم مرتفع، كما تبين وجود علاقة إيجابية معنوية بين درجة تنفيذ الزراع بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح وبين كل من (حجم حيازة الأرض الزراعية، والمساحة المنزرعة بالمصالح، والسلوك القيادي، ودرجة المعرفة والتعرض لوسائل الاتصال الجماهيري) .

وأوضح أن أهم المشاكل التي تواجه الزراع في إنتاج وتسويقي الموالح هي: عدم وجود مصدر موثوق فيه للحصول على الشتلات، وإرتفاع أجر العمالة، وإرتفاع ثمن الأسمدة، وإنشار الإصابة بالحشرات، وإرتفاع ثمن المبيدات الزراعية، وإنشار الإصابة بالحشرات، وإنشار الإصابة بالحشرات، وعدم توفير الأسمدة في الوقت المناسب، وإنشار الإصابة بالأمراض، وعدم وجود معامل لتحليل التربة ، وندرة العمالة

المدرية، ونقص توفر المبيدات الزراعية ، وعدم توفير مياه الري، وعدم المعرفة بالوصفات الفنية الخاصة بمواعيد الزراعة.

#### **المقدمة والمشكلة البحثية:**

تحتل الموالح بأصنافها وأنواعها المتعددة مكان الصدارة بالنسبة للفواكه الأخرى في كثير من بلدان العالم بسبب تأقلمها وانتشارها ونموها في مناطق عبيدة ذات أجواء متباينة من استوائية إلى شبه استوائية إلى معندة ، ويحتوى عصير الموالح على قيمة غذائية عالية لاحتوائه على فيتامينات وأملاح معدنية تجعل له قيمة طبيعية عالية ، كما أن الموالح تتغير باختلاف أسعارها بالمقارنة بثمار الفاكهة الأخرى مما يجعلها غذاء للغنى والفقير ( ابراهيم وحجاج ، 1997 ) وتتميز الموالح بطول فترة عرضها في الأسواق وتتميز بسمعتها عالية في الأسواق الخارجية وذلك لصفاتها التحريرية الممتازة، وتتوفر لمصر ظروف مواتية تشكل مركزاً متقدماً في إنتاج الموالح والتوزع في فتح أسواق خارجية للتصدير وذلك لما يتتوفر لها من مناخ وظروف حيوية مناسبة تزيد من جودة الثمار(الإدارة المنكاملة لحدائق الموالح، 2007 – السرواني 2007 )

وعلى هذا فقد زادت المساحة المخصصة لزراعة هذا المحصول حيث بلغت عام 2012 حوالي 162769 فدان وكان الإنتاج يقدر بـ 1193654 طن على مستوى الجمهورية وتحتل مصر المرتبة التاسعة بين دول العالم الرئيسية المنتجة للموالح بنسبة 2.9 % من إنتاج العالم كما تمثل المرتبة الرابعة لدول حوض البحر المتوسط ( FAO ، 2010 )

وهناك تطور في إنتاج واستنباط أصناف جديدة توافق متطلبات المستهلك بالإضافة إلى التقلم الذي طرأ على فن صناعة زراعة الموالح والذي ساعد على التوسع في غرس أشجارها في المناطق الجديدة ، وواكب ذلك تطور عمليات الإنتاج ومعاملات ما بعد الحصاد بغرض الحصول على ثمار جيدة ( الحمادي وآخرون ، 2009 ) وعلى الرغم من تتمتع مصر بميزة نسبية في إنتاج الموالح وتشجيع الدولة التوسع في زراعة وإنتاج الموالح سواء لاستهلاك المحلي أو التصدير إلا ان هناك الكثير من المعوقات المسؤولة عن زيادة نسبة الفاقد منها حيث تبلغ هذه النسبة 30 % من جملة إنتاج الفاكهة فضلاً عن الفقد النوعي المترتب على تدهور جودة السلع الزراعية خلال مراحلها التسويقية المختلفة(وزارة الزراعة واستصلاح الأراضي ، 2009 )

وفي ضوء ذلك كان من الضروري على جهاز الإرشاد أن يطور من نوعية الخدمات التي يقدمها للزارع في كل مرحلة من مراحل إنتاج المحصول وتسويقه وتنمية العنصر البشري لإتقان هذه المراحل وذلك من خلال الاهتمام بالبرامج الإرشادية الخاصة بإنتاج وتسويق الموالح وذلك لتوصيل ونقل كافة العمليات الإنتاجية والتسويقية للزارع ، ويشير ( شاكر وآخرون ، 1999 ) أن دور الإرشاد الزراعي في عملية إنتاج وتسويق حاصلات الفاكهة يتم من خلال التوعية بالعمليات الزراعية المستجدة في الزراعة والتوصية باستخدام العيوب اللازمة لجمع المحصول وبناء برامج إرشادية على أساس احتياجات ونوعيات الزارع .

هذا ومازال هناك قصور في دور الإرشاد الزراعي في مجال إنتاج وتسويق الموالح كما أوضحته بعض الدراسات حيث يرى ( سلام ورشاد ، 1998 ) ، وعدم وجود ندوات أو اجتماعات او نشرات ارشادية تهتم بعمليات جمع وفرز وتذریج ثمار الموالح ووجود قصور في المعلومات التسويقية الخاصة بالأسعار والأسوق بالنسبة للمنتجين سواء في حدائقهم أو أسواق الجملة وكذلك أوضح ( عامر ، 2010 ) ، أن هناك الكثير من المعسوبات التي تواجه الزارع قادة الرأى في مجال إنتاج الموالح تتعدد في ولابد للإرشاد الزراعي ايجاد حلول لها وأوضح ( أبو زيد وآخرون ، 2010 ) ، أن قلة الندوات الإرشادية لتعريف الزارع بكيفية تداول ثمار الموالح جاءت في أواخر المشاكل التي تواجه الزارع افراد العينة

كما توصل ( شلبي ، 2013 ) ان الغلب للمبحوثين التي تم دراستهم في دراسة للتعرف على معارفهم نحو التداول الأمثل للموالح كانوا ذوى مستوى معرفة منخفضة فيما يتعلق بالتداول الأمثل لثمار الموالح ، كما أوضحت أن قصور الدور الإرشادي فيما يتعلق بمتاعب الزارع بالتداول الأمثل للموالح ، وعدم وجود ندوات واجتماعات إرشادية ، وعدم توفر نشرات إرشادية خاصة بعمليات التسويق جاءت في اولى المشكلات التي ذكرها الزارع أفراد العينة.

اما سبق يتضح أن الأمر يتطلب تكتيف دور الإرشاد الزراعي لتنوعه الزارع وتوفير احتياجاته لإنتاج وتسويقه محصول الموالح حيث أدى افتقار الزارع الى المعلومات الصحيحة في الإنتاج والتوصيى إلى ظهور أساليب إنتاجية وأساليب تداول خاطئة فيما بينهم مما أدى الى ارتفاع الفاقد إثناء عمليات الإنتاج وعمليات ما بعد الحصاد وبالتالي زيادة التكاليف وتدنى عوائد المنتجين وإضعاف قدراتهم التسويقية التنافسية وعليه فقد تركزت مشكلة البحث فى محاولة الإجابة على التساؤلات الآتية :

ماهى درجة معرفة الزراع المبحوثين بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح؟ وما هى درجة تنفيذهم لثالث التوصيات؟ وماهى أهم المصادر التى يستخدمها الزراع المبحوثين فى الحصول على معلوماتهم عن إنتاج وتسويقي الموالح؟ وماهى الخدمات الإرشادية التى تقدم للزراع المبحوثين فيما يتعلق بإنتاج وتسويقي محصول الموالح؟ وماهى أهم مشاكل إنتاج وتسويقي محصول الموالح من وجهة نظر الزراع المبحوثين؟

#### الأهداف البحثية:

فى ضوء أبعاد المشكلة السابقة عرضها أمكن صياغة أهداف البحث على النحو التالى :

- ١ للتعرف على درجة معرفة الزراع المبحوثين بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح
- ٢ للتعرف على العلاقة بين درجة معرفة الزراع المبحوثين بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي الموالح والمتغيرات المستقلة التالية : السن ودرجة تعليم المبحث وحجم الحياة الزراعية وحجم المساحة المنزرعة بالموالح وعدد سنوات الخبرة في زراعة الموالح والسلوك القيادي والمشاركة الاجتماعية والانفتاح الحضاري والتعرض لوسائل الاتصال الجماهيرية و عدد مصادر المعلومات التي يستخدمها الزراع في الحصول على معلوماتهم عن إنتاج وتسويقي الموالح والمشاركة في الأنشطة الإرشادية ، الخدمات الإرشادية التي تقدم لزارع الموالح.
- ٣ تحديد نسبة مساهمة ا لمتغيرات المستقلة ذات الارتباط المعنوى بدرجة معرفة الزراع بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح في تفسير التباين فى المتغير التابع
- ٤ للتعرف على درجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح
- ٥ للتعرف على العلاقة بين درجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح والمتغيرات المستقلة السابقة ذكرها
- ٦ تحديد نسبة مساهمة المتغيرات المستقلة ذات الارتباط المعنوى بدرجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح فى تفسير التباين فى المتغير التابع
- ٧ للتعرف على أهم مصادر المعلومات الزراعية التي يعتمد عليها الزراع المبحوثين فى الحصول على معلوماتهم عن كيفية إنتاج وتسويقي محصول الموالح
- ٨ للتعرف على الخدمات الإرشادية التي تقدم للزراع المبحوثين فيما يتعلق بإنتاج وتسويقي محصول الموالح
- ٩ للتعرف على أهم مشاكل إنتاج وتسويقي محصول الموالح من وجهة نظر الزراع المبحوثين

#### الفروض البحثية:

تحقيقاً لأهداف البحث الثالث والرابع الخامس والسادس تم وضع الفروض البحثية التالية :

- (١) توجد علاقة معنوية بين درجة معرفة الزراع المبحوثين بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح وكلما من المتغيرات المستقلة التالية : السن ، ودرجة تعليم المبحث ، وحجم الحياة الزراعية ، وحجم المساحة المنزرعة بالموالح ، وعدد سنوات الخبرة في زراعة الموالح ، والسلوك القيادي ، والمشاركة الاجتماعية ، والانفتاح الحضاري ، والتعرض لوسائل الاتصال الجماهيرية ، و عدد مصادر المعلومات التي يستخدمها الزراع في الحصول على معلوماتهم عن إنتاج وتسويقي الموالح ، والمشاركة في الأنشطة الإرشادية ، والخدمات الإرشادية التي تقدم لزارع الموالح .
- (٢) تسهم المتغيرات المستقلة ذات الارتباط المعنوى بدرجة معرفة الزراع بالتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح مجتمعة فى تفسير التباين فى هذا المتغير التابع
- (٣) توجد علاقة معنوية بين درجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح وكلما من المتغيرات المستقلة السابقة ذكرها
- (٤) تسهم المتغيرات المستقلة ذات الارتباط المعنوى بدرجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بإنتاج وتسويقي محصول الموالح مجتمعة فى تفسير التباين فى هذا المتغير التابع

## الطريقة البحثية

### وتتضمن: أولاً : منطقة البحث وعينته :

تم اجراء هذا البحث في محافظة الشرقية والإسماعيلية، حيث انها من المحافظات الرئيسية التي يتركز بها زراعة محصول الموالح حيث تبلغ مساحة الموالح في محافظة الشرقية حوالي ( 65902 فدان ) بينما تبلغ مساحة الموالح في محافظة الإسماعيلية نحو ( 33187 فدان ) (وزارة الزراعة واستصلاح الاراضي، يناير 2012)

### ثانياً : عينة الدراسة :

ولاختيار عينة البحث تم اختيار اكبر مراكز من كل محافظات الدراسه، حيث تم اختيار مركز ابوحماد والحسنيه من محافظة الشرقية، وتم اختيار مركز الإسماعيلية وفاديد من محافظة الإسماعيلية، وبنفس الطريقة تم اختيار اكبر قريه من كل مركز من المراكز الأربعه السابقه والتي يتركز بها زراعه الموالح، حيث تم اختيار قريه الجعفرية من مركز ابو حماد وقرىه الصالحية الجديدة من مركز الحسينيه، وقرىه الضبعيه من مركز الإسماعيلية، وقرىه سرابيوم من مركز فايد ولتحديد عينه البحث، تم اختيار عينه عشوائيه من زراع الموالح الواقع 10% من خلال كشوف حصر زراع الموالح بالقرى المختاره ، وقد بلغ حجم العينه وفقاً لذلك 216 بمحوثاً موزعين على النحو التالي: 49 بمحوثاً من قريه الجعفرية ، و 72 بمحوثاً من الصالحية الجديدة ، 44 بمحوثاً من قريه الضبعيه ، 51 بمحوثاً من قريه سرابيوم.

### ثالثاً : أداة جمع البيانات :

تم جمع البيانات الميدانية عن طريق استماره استبيان بال مقابلة الشخصية مع المبحوثين، وتم جمع البيانات خلال شهر مايو في عام 2014

### رابعاً : أدوات التحليل الإحصائي :

استخدم لتحليل البيانات الخاصة بهذا البحث عدد من الأساليب الإحصائية هي: التوزيع التكراري الجدولى ، والتسلب المئوية ، والمتوسط الحسابي ، والانحراف المعياري ، ومعامل الارتباط البسيط ونموذج التحليل الارتباطي والانحدارى المتعدد المتدرج الصاعد ( steep wise )

### خامساً : المعالجة الكمية للبيانات :

١- السن: تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن عمره لأقرب سنة ، وتم استخدام عدد السنوات الممثلة لسن المزارع كمؤشر رقمي لقياس هذا المتغير، وتم تقسيم المبحوثين من حيث السن إلى ثلاثة فئات كما يلى: صغار السن ( أقل من 46 سنة )، متوسط السن ( 46 – 55 سنة )، كبار السن ( أكثر من 55 سنة )

٢ - درجة تعليم المبحوث: تم قياسها عن طريق عدد سنوات التعليم التي حصل عليها المبحوث حيث تم تقسيمها إلى 6 مستويات حيث أعطى الأمى ( صفر ) ومستوى يقرأ ويكتب ( 3 درجات ) والإبتدائى ( 6 درجات ) والإعدادى ( 9 درجات ) والمتوسط ( 12 درجة ) والتعليم الجامعى 16 درجة

٣- حجم العيارة الزراعية: تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن حجم حيازته الزراعية ، وتم استخدام حجم الحيازة كمؤشر رقمي لقياس هذا المتغير، وتم تقسيم المبحوثين من حيث مساحة الأرض الزراعية إلى ثلاثة فئات كما يلى: حيارة صغيرة ( أقل من 2 فدان )، حيارة متوسطة ( 2 - أقل من 5 أفدنة )، حيارة كبيرة ( 5 أفنده فاكثر ) .

٤- المساحة المنزرعة موالح: تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن المساحة المنزرعة بالموالح ، وتم استخدام حجم الحيازة كمؤشر رقمي لقياس هذا المتغير، وتم تقسيم المبحوثين من حيث مساحة الأرض الزراعية إلى ثلاثة فئات كما يلى: حيارة صغيرة ( أقل من 2 فدان )، حيارة متوسطة ( 2 - أقل من 5 أفندة )، حيارة كبيرة ( 5 أفنده فاكثر ) .

٥- عدد سنوات الخبرة في زراعة الموالح: تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن عدد السنوات التي قضتها في زراعة الموالح وقت تجميع البيانات وتم استخدام عدد السنوات كمؤشر رقمي لهذا المقياس وتم تقسيم المبحوثين إلى ثلاثة فئات كما يلى: خبرة قليله ( أقل من 10 سنوات )، خبرة متوسطه ( 10 - 15 سنوات )، خبرة كبيرة ( أكثر من 15 سنة )

٦- السلوك القيادي: ويقصد بها تأثير المبحوث على أفراده من الزراع ومدى قدرته على إعطائهم النصح والمشورة في المجالات المختلفة، وإنتاج المحاصيل الحقلية وإناج المحاصيل الستانية وخاصة محصول الموالح، والإنتاج الحيواني، وحل المشاكل الشخصية للزراعة، وكذلك حل المشاكل العامة بالقرية ، وتم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن المجالات التي يلتجأ إليها الزراع الآخرين لإعطائهم النصح والمشورة فيها ، وما هي درجة هذا الجوء ، وأعطيت درجات ( 0.1.2.3 ) لاستجابات ( دائم ، أحياناً ،

نادراً، لا) على الترتيب ، وتم تجميع درجات كل مبحوث للتعبير عن الحالة القيادية له، وتم تقسيم المبحوثين إلى ثالث فئات : درجة قيادية منخفضة (0-5 درجات ) ، متوسطة (6-10 درجات ) ، مرتفعة (11-15 درجة).

**7- المشاركة الاجتماعية :** ويقصد بها مدى مشاركة المبحوث من حيث عضويته في كل من: الجمعية التعاونية الزراعية، ومرأك الشباب، جمعية تنمية المجتمع المحلي، المجلس القروي، الجمعية الدينية، الجمعية الخيرية، وروابط مستخدمي المياه. وقد تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن مدى مشاركته في هذه المنظمات، وذلك بدرجات (3.2.1.0) وذلك للاستجابات الآتية (غير مشترك- عضو عادي- عضو مجلس إدارة - رئيس مجلس إدارة) وتم إعطاء درجات المقابلة لكل استجابة على الترتيب ، وتم تقسيم المبحوثين إلى ثالث فئات كما يلي : مشاركة منخفضة (0-7 درجات ) ، مشاركة متوسطة (8-14 درجة)، مشاركة مرتفعة (15-21 درجة).

**8- الانفتاح الحضاري :** ويقصد به مدى تردد المزارع على المجتمعات المحيطة بمجتمعه المحلي ، وتم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن مدى تردد على الأماكن المحيطة بمجتمعه وأعطيت درجات (0.1.2.3) لاستجابات (دائما، أحيانا، نادرا، لا) على الترتيب، وتراوح المدى النظري للدرجة الكلية للإنفتاح الحضاري بين (0-12 درجة) ، وتم تقسيم المبحوثين إلى ثالث فئات كما يلي : انفتاح حضاري منخفض (0-4 درجات ) ، متوسط (5-8 درجات ) ، مرتفع (9-12 درجة)

**9- التعرض لوسائل الاعلام المجاهيري :** ويقصد بها درجة تعرُّض المبحوث لمصادر المعلومات التي يحصل منها على معلوماته الزراعية ، وتم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن المصادر التي يحصل منها على معلوماته الزراعية ودرجة تعرُّضه لكل مصدر وأعطيت درجات (0.1.2.3) لاستجابات (دائما، أحيانا ، نادرا ، لا) على الترتيب ، وتم جمع درجات كل مبحوث بعد معايرتها للتعبير عن درجة تعرُّضه لمصادر المعلومات ، وتراوح المدى النظري للدرجة الكلية للتعرض لمصادر المعلومات الزراعية بين (0-18 درجة) ، وتم تقسيم المبحوثين إلى ثالث فئات كما يلي: ذو تعرُّض منخفض (0-6 درجات ) ، ذو تعرُّض متوسط (7-12 درجة) ، ذو تعرُّض مرتفع (13-18 درجة).

**10- عدد مصادر المعلومات التي يستخدمها الزراع في الحصول على معلوماتهم عن إنتاج وتسويق محصول الموالح:** تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوثين عن عدد المصادر التي يعتمدون عليها في الحصول على معلوماتهم وتم تقسيم المبحوثين إلى ثالث فئات وهي من لهم تعرُّض منخفض من (1-2 مصدر) ودرجة تعرُّض متوسطة (3-4 مصدر) ودرجة تعرُّض مرتفع (5 مصدر فأكثر )

**11- المشاركة في الأنشطة الإرشادية :** تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن مدى مشاركته في الأنشطة الإرشادية المتمثلة في العبارات التالية: حضور الاجتماعات الإرشادية ، وزيارة الحقوق الإرشادية وحضور أيام الحق والحساب ، ومشاركة مع المرشد في تحطيم البرامج الإرشادية ، والمشاركة في الحملات الإرشادية القومية، وحضور المؤتمرات الإرشادية، وقد تم إعطاء أو زان ترجيحية لكل سؤال وهي ثلاثة درجات للإجابة دائماً ودرجاتان للإجابة بأحياناً ودرجة واحدة للاجابة بنادراً وصفر للإجابة بلا وتم تجميع هذه الدرجات بعد معايرتها لتجبر عن درجة المشاركة في الأنشطة الإرشادية والتي تتراوح ما بين ( صفر ، 18 درجة ) وتم تقسيم المبحوثين إلى ثالث فئات كما يلي : ذو مشاركة منخفضة (0-6 درجات ) ، ذو مشاركة متوسطة (7-12 درجة) ، ذو مشاركة مرتفعة (13-18 درجة).

**12- درجة معرفة الزراع بالتصنيفات الفنية لإنتاج وتسويق محصول الموالح:** تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن معرفته بعدد 60 تصنيفية تتعلق بإنتاج وتسويق محصول الموالح وقد اعطى لكل تصنيفية يعرفها المبحوث درجة واحدة ، وصفر لكل تصنيفية لا يعرفها وبذلك تراوحت درجة معرفة المبحوث ما بين ( صفر ، 60 درجة ) وقد تم تقسيم المبحوثين وفقاً لدرجة معرفتهم بالتصنيفات الى ثلاثة مستويات على النحو التالي: مستوى معرفى منخفض ( صفر : 20 درجة ) ، ومستوى معرفى متوسط ( 21 : 40 درجة ) ، ومستوى معرفى مرتفع ( 41 : 60 درجة )

**13- درجة تنفيذ الزراع للتصنيفات الفنية لإنتاج وتسويق محصول الموالح :** تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوث عن مدى تنفيذه بعدد 47 تصنيفية تتعلق بإنتاج وتسويق محصول الموالح وقد اعطى لكل تصنيفية ينفذها المبحوث درجة واحدة ، وصفر لكل تصنيفية لا ينفذها وبذلك تراوحت درجة تنفيذ المبحوث ما بين ( صفر ، 47 درجة ) وقد تم تقسيم المبحوثين وفقاً لدرجة تنفيذهم للتصنيفات الى ثلاثة مستويات على النحو التالي : مستوى تنفيذ منخفض من ( صفر : 16 درجة ) ، ومستوى تنفيذ من متوسط من ( 17 : 32 درجة ) ، ومستوى تنفيذ مرتفع من ( 33 : 47 درجة )

**٤- الخدمات الإرشادية التي تقدم لزراع الموالح:** تم قياس هذا المتغير بسؤال المبحوثين عن مدى تقديم أجهزة الإرشاد لعشر خدمات إرشادية في مجال إنتاج وتسويق مصروف الموالح: وقد تم إعطاء أوزان ترجيحية لكل سؤال وهي ثلاثة درجات للإجابة بدانما ودرجات للإجابة بأحياناً ودرجة واحدة للإجابة بنادراً وصغرى للإجابة بلا وتم تجميع هذه الدرجات بعد معايرتها للتعبير عن مستوى الخدمة الإرشادية التي توجه لزراع الموالح والتي تتراوح ما بين (صغرى - 10 درجات)، وتم تقسيم المبحوثين إلى ثلاثة فئات كما يلي: مستوى خدمات منخفض (٣ درجات)، ذوى مستوى خدمات متوسطة (٧-٤ درجات)، ذوى مستوى خدمات مرتفعة (١٠-٨ درجات).

**١٦- المشكلات التي تواجه الزراع في مجال إنتاج وتسويق الموالح:** تم سؤال المبحوثين عن المشكلات التي تواجههم في عملية إنتاج وتسويق مصروف الموالح واستخدمت التكرارات والنسبة المئوية لتحديد الأهمية النسبية لهذه المشاكل

### **النتائج والمناقشات**

#### **أولاً: الخصائص المميزة لزراع المبحوثين:**

يتضمن من نتائج الجدول رقم (١) أن أهم خصائص المميزة لزراع المبحوثين جاءت على النحو التالي:  
**١- السن :** أوضحت النتائج أن 31.9% من الزراع المبحوثين كانت أعمارهم أقل من ٤٦ سنة، و31.9% أعمارهم من ٤٦ إلى ٥٥ سنة، و36.2% أعمارهم أكثر من ٥٥ سنة، أي أن الغالبية العظمى من المبحوثين كانت أعمارهم صغيرة ومتوسطة وهذه هي الفئات التي تكون على استعداد لتبني الأفكار المستحدثة أسرع من الفئات الأخرى.

**٢- مستوى التعليم :** أوضحت النتائج أن 21.3% من المبحوثين كانوا أميين، و20.4% يستطيعوا القراءة والكتابة، و7.9% حاصلون على الشهادة الإبتدائية، و8.8% حاصلون على الشهادة الإعدادية، و24.5% حاصلون على مؤهل متوسط ، و 17.1% تعليمه عالي، أي أن الغالبية العظمى من المبحوثين كانوا متعلمين، مما يعني أن هؤلاء الزراع يكثرون على استعداد لقبول الأفكار المستحدثة أسرع من غيرهم.

**٣- حيلة الأرض الزراعية :** أوضحت النتائج أن 16.2% من المبحوثين لديهم حيارة صغيرة من الأرض الزراعية، و48.6% لديهم حيارة متوسطة، و35.2% لديهم حيارة كبيرة.

**٤- حجم المساحة المترغرة موالح:** أوضحت النتائج أن 42.6% من المبحوثين لديهم مساحات صغيرة من الموالح، و35.2% منهم لديهم مساحة متوسطة، و22.2% لديهم مساحة كبيرة.

**٥- عدد سنوات الخبرة في زراعة الموالح :** أوضحت النتائج أن 29.2% من المبحوثين خبرتهم في زراعة الموالح قليلة، و33.8% منهم خبرتهم متوسطة، و37.0% خبرتهم في زراعة الموالح كبيرة.

**٦- الدرجة القيادية :** أوضحت النتائج أن 36.1% من المبحوثين لديهم درجة قيادية منخفضة، و39.8% لديهم درجة قيادية متوسطة، و24.1% يتمتعون بدرجة قيادية مرتفعة..

**٧- المشاركة الاجتماعية الرسمية :** أوضحت النتائج أن 95.8% من المبحوثين مشاركتهم الاجتماعية الرسمية منخفضة، و3.7% مشاركتهم متوسطة، و0.5% مشاركتهم مرتفعة

**٨- الإنفتاح الحضاري:** أوضحت النتائج أن 16.7% من المبحوثين افتتحهم الحضاري منخفض، و57.9% افتتحهم متوسط، و25.5% افتتحهم مرتفع.

**٩- التعرض لوسائل الإعلام الجماهيري :** أوضحت النتائج أن 39.8% من المبحوثين تعرض لهم لوسائل الإعلام الجماهيرية منخفض، و40.7% تعرض لهم متوسط، و19.4% تعرض لهم مرتفع.

**١٠- عدد مصادر المعلومات التي يستخدمها الزراع في الحصول على معلوماتهم عن إنتاج وتسويق الموالح:** أوضحت النتائج أن 62.0% من المبحوثين يعتمدون على (١-٢) مصدر، بينما 24.5% يعتمدون على (٤-٣) مصدر ، في حين 13.5% يعتمدون على أكثر من ٥ مصادر.

**١١- المشاركة في الأنشطة الإرشادية:** أوضحت النتائج أن 63.0% من مشاركتهم في الأنشطة الإرشادية منخفضة و31.9% مشاركتهم متوسطة، و5.1% مشاركتهم مرتفعة

**١٢- الخدمات الإرشادية التي تقدم لزراع الموالح:** أوضحت النتائج أن 55.6% من المبحوثين يرون أن مستوى الخدمة الإرشادية التي تقدم لهم لزراعة الموالح منخفضة، و33.8% يرون أنها متوسطة، و10.6% يرون أنها مرتفعة

**جدول ١. توزيع المبحوثين وفق الخصائص المميزة لهم**

| المتغيرات                 | الإنحراف المعياري | المتوسط | %  | عدد |
|---------------------------|-------------------|---------|----|-----|
| ١- السن                   |                   | 51.65   |    |     |
| سغار السن (أقل من ٤٦ سنة) | 10.67             | 31.9    | 69 |     |

|       |       |      |     |  |
|-------|-------|------|-----|--|
|       |       | 31.9 | 69  | نوعي السن (46-55 سنة)                                  |
|       |       | 36.1 | 78  | كبار السن (أكثر من 55 سنة)                             |
| 5.83  | 7.55  | 21.3 | 46  | <b>2- مستوى التعليم (عدد سنوات التعليم)</b>            |
|       |       | 20.4 | 44  | أدنى   |
|       |       | 7.9  | 17  | ثانوي  |
|       |       | 8.8  | 19  | عالي   |
|       |       | 24.5 | 53  | متوسط  |
|       |       | 17.1 | 37  | متوسط و عالي   |
| 155.8 | 1.27  | 16.2 | 35  | <b>3- حجم حبة الأرض الزراعية</b>                       |
|       |       | 48.6 | 105 | حصة صغيرة (أقل من 2 فدان)                              |
|       |       | 35.2 | 76  | حصة متوسطة (2-5 فدان)                                  |
|       |       | 22.2 | 48  | حصة كبيرة (5 فدان فأكثر)                               |
| 130.2 | 86.44 | 42.6 | 92  | <b>4- حجم المساحة المزروعة موالح</b>                   |
|       |       | 35.2 | 76  | مساحة صغيرة (أقل من 2 فدان)                            |
|       |       | 22.2 | 48  | مساحة متوسطة (2-5 فدان)                                |
| 9.63  | 51.44 | 29.2 | 63  | <b>5- عدد سنوات الخبرة في زراعة الموالح</b>            |
|       |       | 33.8 | 73  | خبرة قليلة (أقل من 10 سنوات)                           |
|       |       | 37.0 | 80  | خبرة متوسطة (10-15 سنة)                                |
| 4.27  | 6.83  | 36.1 | 78  | خبرة كبيرة (أكثر من 15 سنة)                            |
|       |       | 39.8 | 86  | <b>6- السلوك القبلي</b>                                |
|       |       | 24.1 | 52  | درجة قبالية منخفضة (0-5 درجات)                         |
| 2.40  | 2.07  | 95.8 | 207 | درجة قبالية متوسطة (6-10 درجات)                        |
|       |       | 3.7  | 8   | درجة قبالية مرتفعة (11-15 درجة)                        |
|       |       | 0.5  | 1   | <b>7- المشاركة الاجتماعية الرسمية</b>                  |
| 2.54  | 6.81  | 16.7 | 36  | مشاركة منخفضة (7-0 درجات)                              |
|       |       | 57.9 | 125 | مشاركة متوسطة (14-8 درجة)                              |
|       |       | 25.5 | 55  | مشاركة مرتفعة (21-15 درجة)                             |
| 5.0   | 7.96  | 39.8 | 86  | <b>8- الانفتاح الضلالي</b>                             |
|       |       | 40.7 | 88  | انفتاح منخفض (4-0 درجات)                               |
|       |       | 19.4 | 42  | انفتاح متوسط (8-5 درجات)                               |
| 1.73  | 2.39  | 13.5 | 29  | انفتاح مرتفع (12-9 درجة)                               |
|       |       |      |     | <b>9- التعرض لوسائل الاعلام الجماهيري</b>              |
|       |       | 39.8 | 86  | تعرض منخفض (6-0 درجات)                                 |
|       |       | 40.7 | 88  | تعرض متوسط (7-12 درجة)                                 |
|       |       | 19.4 | 42  | تعرض مرتفع (13-18 درجة)                                |
|       |       |      |     | <b>10- عدد مصادر المعلومات عن إنتاج وتسويق الموالح</b> |
|       |       | 62   | 134 | منخفض (2-1 مصدر)                                       |
|       |       | 24.5 | 53  | متوسط (3-4 مصدر)                                       |
|       |       | 13.5 | 29  | مرتفع (5 مصادر فأكثر)                                  |
|       |       |      |     | <b>11- المشاركة في الأنشطة الإرشادية</b>               |
| 4.03  | 5.25  | 63   | 135 | مشاركة منخفضة (0-6 درجات)                              |
|       |       | 31.9 | 69  | مشاركة متوسطة (12-7 درجة)                              |
|       |       | 5.1  | 11  | مشاركة مرتفعة (18-13 درجة)                             |
|       |       |      |     | <b>12- الخدمات الإرشادية التي تقدم زراعة الموالح</b>   |
|       |       | 55.6 | 120 | مستوى خدمة منخفضة (0-3 درجة)                           |
|       |       | 33.8 | 73  | مستوى خدمة متوسطة (4-7 درجات)                          |
|       |       | 10.6 | 23  | مستوى خدمة مرتفعة (8-10 درجات)                         |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية:

ثانياً: درجة معرفة الزراع المبحوثين بللوجسيت الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح:

أ - مستوى معرفة الزراع المبحوثين باللوجسيت الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح:

أوضحت النتائج الواردة بالجدول رقم (2) أن (7.40%) من الزراع المبحوثين كانت معرفتهم باللوجسيت الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح منخفضة، بينما (38.9%) منهم معرفتهم متوسطة، في حين كان (53.7%) منهم معرفتهم مرتفعة، ويتبين من ذلك أن ما يزيد عن (90.0%) من المبحوثين معرفتهم لللوجسيت الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح إما متوسطة أو مرتفعة، وقد يرجع ذلك إلى النتائج الإيجابية من تبني التوصيات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح في زيادة العائد للمزارع وتحسين مستوى معيشته مما يدفع المزارع إلى البحث عن مزيد من المعلومات عنها لتطوير إنتاجه.

جدول رقم (2) مستوى المعرفة بالتصنيفات الفنية المتعلقة بانتاج محصول الموالح

| مستوى المعرفة             | عدد | %     |
|---------------------------|-----|-------|
| معرفة منخفضة (0-20 درجة)  | 16  | 7.4   |
| معرفة متوسطة (21-40 درجة) | 84  | 38.9  |
| معرفة مرتفعة (41-60 درجة) | 116 | 53.7  |
| اجمالي                    | 216 | 100.0 |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية:

**بـ. المتغيرات المؤثرة على درجة معرفة الزراع المبحوثين للتصنيفات الفنية الخمسة بانتاج وتسويق محصول الموالح :**

بدراسة العلاقة الارتباطية بين درجة معرفة الزراع المبحوثين للتصنيفات الفنية الخاصة بانتاج وتسويق محصول الموالح وبين المتغيرات المستقلة المدروسة: أوضحت النتائج الواردة بالجدول رقم (3) وجود علاقة ارتباطية معنوية مع كل من المتغيرات التالية:

1- السن: أوضحت النتائج وجود علاقة ارتباطية سالبة معنوية مع السن بلغت (- 0.181) وهذا يؤكد أن صغار السن هم أكثر معرفة وأكثر سعياً لمعرفة كل ما هو جديد وأسرع في تبني الأفكار المستحدثة من كبار السن حيث يسعى المزارع صغار السن إلى تطوير أدائه بالحصول على المزيد من المعرفة والمهارات التي تزيد من إنتاجيته.

2- مستوى التعليم (عدد سنوات التعليم): تبين وجود علاقة ارتباطية معنوية موجبة مع عدد سنوات التعليم بلغت (0.152)، ويمكن تفسير ذلك بأن الشخص المتعلم لديه قابلية للإستزادة من المعارف والمعلومات فهو أسرع في الفهم والإستيعاب وأسرع في قبول التغيير والبحث عن كل ما هو جديد يمكن أن يحسن من مستوى أدائه ويزيد من إنتاجيته.

3- حجم حيازة الأرض الزراعية: تبين وجود علاقة ارتباطية معنوية موجبة بلغت نحو (0.181)، ويمكن تفسير ذلك بأن زيادة حجم حيازة المزارع من الأرض الزراعية تدفعه إلى زيادة الإهتمام بالنواحي الزراعية والرغبة في التحسين والتطوير لذلك فهو يحاول دائما الحصول على مزيد من المعارف والتصنيفات الجديدة التي تزيد من إنتاجه بإستمرار حيث تزداد لديه القدرة على المخاطرة ببناء الجديد بعكس المزارع صاحب الحيازة الصغيرة الذي يخشى دائمًا المخاطرة بـ باستخدام الجديد من التصنيفات نظراً لصغر حجم حيازته وأي خسارة يصعب تعويضها.

4- المشاركة في الأنشطة الإرشادية: تبين وجود علاقة ارتباطية معنوية موجبة حيث بلغت قيمة معامل الارتباط نحو (0.147)، ويمكن تفسير ذلك بأن إحتكاك المزارع مع الآخرين ومشاركته في الأنشطة الإرشادية يساعد على تبادل الخبرات والمعرفات التي تزيد من افتتاحه بفائدة التكنولوجيا الزراعية الحديثة فيزداد إقباله عليها

وبناء على النتائج السابقة يمكن رفض الفرض الإحصائي الأول وقبول الفرض البديل الأول القائل بوجود علاقة ارتباطية معنوية بين درجة معرفة الزراع بالتصنيفات الفنية الخاصة بانتاج وتسويق المحصول وبين كل من (السن ، وعدد سنوات التعليم ، وحجم حيازة الأرض الزراعية، والمشاركة في الأنشطة الإرشادية) . كما لا يمكن رفض الفرض الإحصائي الأول القائل بعدم وجود علاقة ارتباطية معنوية بين درجة معرفة الزراع بالتصنيفات الفنية الخاصة بانتاج وتسويق محصول الموالح وبين كل من (حجم المساحة المنزرعة بالموالح، وعدد سنوات الخبرة في زراعة المصالح، وسلوك القيادي، ودرجة المشاركة المجتمعية الرسمية، ودرجة الإنفتاح الحضاري، ودرجة التعرض لوسائل الاتصال الجماهيرية، وعدد مصادر المعلومات عن إنتاج وتسويق المصالح، والخدمات الإرشادية التي تقدم لزراعة المصالح)

جدول رقم (3): نتائج العلاقة الارتباطية بين المتغيرات المستقلة المدروسة وبين معرفة الزراع بالتصنيفات الفنية المتعلقة بانتاج محصول المصالح

| المتغيرات                     | م |
|-------------------------------|---|
| السن                          | 1 |
| مستوى تعليم المبحوث           | 2 |
| حجم حيازة الزراعية            | 3 |
| حجم المساحة المنزرعة بالموالح | 4 |

|        |   |    |
|--------|---|----|
| 0.066  | عدد سنوات الخبرة في زراعة الموالح           | 5  |
| 0.021  | السلوك القيادي                              | 6  |
| 0.020- | المشاركة الإجتماعية الرسمية                 | 7  |
| 0.018  | الانفتاح الحضاري                            | 8  |
| 0.033  | التعرض لوسائل الاعلام الجماهيرية            | 9  |
| 0.075  | عدد مصادر المعلومات عن إنتاج وتسويق الموالح | 10 |
| *0.147 | المشاركة في الأنشطة الإرشادية               | 11 |
| 0.101  | الخدمات الإرشادية التي تقدم لزراع الموالح   | 12 |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية:

#### ج- الإسهام النسبي للمتغيرات المستقلة المدروسة ذات العلاقة الإرتيلطية في تفسير التباين في معرف الزراع التوصيات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح

أوضحت نتائج التحليل الإرتيلطي والتحليل الإنحداري المتدرج الصاعد (Step-Wise)

(Regression Analysis) الواردة بالجدول رقم جدول (4) أن متغيرين فقط أسعماها معنويًا في تفسير التباين الكلي في معارف الزراع التوصيات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح وما على الترتيب: حجم الحياة الزراعية بنسبة 2.8%， والسن بنسبة 4.7%. وهذين المتغيرين معاً يفسران حوالي 7.5% من التباين الكلي، وبلعت قيمة "F" المحسوبة 9.745 وهي معنوية إحصائياً عند مستوى (0.01) مما يعني معنوية النموذج ككل.

جدول (4): نتائج التحليل الإرتيلطي والإندحداري المتدرج المتدرج الصاعد لعلاقة المتغيرات المستقلة المدروسة بدرجة معرفة الزراع بالتصويمات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح

| مستوى المعنوية               | قيمة "ت" المحسوبة | معامل الإنحدار الجزئي B | % للتباين المفسر للمتغير التابع | % التراكمية للتباين المفسر للمتغير التابع R2 | معامل الإرتباط المتعدد 2 | المتغير المستقلة    |
|------------------------------|-------------------|-------------------------|---------------------------------|--|--------------------------|---------------------|
| 0.01                         | 3.45              | 0.011                   | 0.028                           | 0.028  | 0181                     | حجم الحياة الزراعية |
| 0.01                         | 3.443             | 0.0167                  | 0.047                           | 0.075  | 0.29                     | السن                |
| معامل التحديد= 0.075 **9.745 |                   |                         |                                 |  |                          |                     |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية:

#### ثالثاً: درجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتصويمات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح

##### أ- مستوى تنفيذ الزراع المبحوثين للتصويمات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح:

أوضحت النتائج الواردة بالجدول رقم (5) أن (12.5%) من الزراع المبحوثين جاء تنفيذهما للتصويمات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح منخفض، بينما (55.1%) منهم تنفذهم متوسط، في حين كان (32.4%) منهم تنفيذهما مرتفع، ويتضح من ذلك أن ما يزيد عن (80.0%) من المبحوثين تنفيذهما للتصويمات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح أما متوسط أو مرتفع ، وقد يرجع ذلك لوقوع حوالي 90% من أفراد العينة في فئة درجة المعرفة المتوسطة والمرتفعة وكذلك لارتفاع مستوى تعليم أكثر من نصف أفراد العينة.

جدول رقم (5) مستوى التنفيذ للتصويمات الفنية المتعلقة بإنتاج محصول الموالح

| مستوى التنفيذ            | عدد | %     |
|--------------------------|-----|-------|
| تنفيذ منخفض (0-16 درجة)  | 27  | 12.5  |
| تنفيذ متوسط (17-32 درجة) | 119 | 55.1  |
| تنفيذ مرتفع (33-47 درجة) | 70  | 32.4  |
| إجمالي                   | 216 | 100.0 |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية:

#### ب- المتغيرات المؤثرة على درجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتصويمات الفنية الخالصة بإنتاج وتسويق محصول الموالح

بدراسة العلاقة الارتباطية بين درجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بانتاج وتسويقي محصول الموالح وبين المتغيرات المستقلة المدروسة: أوضحت النتائج الواردة بالجدول رقم (6) وجود علاقة ارتباطية معنوية مع كل من المتغيرات التالية:

- 1- حجم حيازة الأرض الزراعية: تبين وجود علاقة ارتباطية معنوية موجبة بلغت نحو (0.203)، ويمكن تفسير ذلك بأن زيادة حجم حيازة المزارع من الأرض الزراعية تدفعه إلى زيادة الإهتمام بالنواحي الزراعية والرغبة في التحسين والتطوير لذلك فهو يحاول دائما الحصول على مزيد من المعارض والتوصيات الجديدة التي تزيد من إنتاجه باستمرار حيث تزداد لديه القرفة على المخاطرة بتبني الجديد بعكس المزارع صاحب الحيازة الصغيرة الذي يخشى دائمًا المخاطرة بـاستخدام الجديد من التوصيات نظراً لصغر حجم حيازته وبالتالي فإن أي خسارة يصعب تعويضها.
- 2- حجم المساحة المنزرعة بالموالح: تبين وجود علاقة ارتباطية معنوية موجبة بلغت نحو (0.168)، ويمكن تفسير ذلك بأن زيادة حجم المساحة المنزرعة بالموالح تشجع المزارع على البحث عن الأساليب الحديثة لأنه يمتلك القدرة على تطبيقها.
- 3- السلوك القيادي: تبين وجود علاقة ارتباطية معنوية موجبة بلغت نحو (0.176)، ويمكن تفسير ذلك بأن الشخص القيادي متوفّر لديه الرغبة والإلتقاء بأهمية تنفيذ الأساليب الحديثة في زيادة إنتاجه ، لذلك فهو يسعى دائمًا للحصول على الجديد من التوصيات الحديثة ويزداد إتجاهه الإيجابي نحوها.
- 4- التعرض لوسائل الاتصال الجماهيرية: تبين وجود علاقة ارتباطية معنوية موجبة بلغت نحو (0.155)، ويمكن تفسير ذلك بأن زيادة تعرّض المزارع لمصادر المعلومات يتّبع له فرصة التعرّف على الكثير من المعرف والمهارات والنتائج التي تؤكّد أهمية وفائدة التكنولوجيا الزراعية الحديثة مما يزيد من اقباله عليها.
- 5- معرفة الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بانتاج وتسويقي محصول الموالح : تبين وجود علاقة ارتباطية معنوية موجبة بلغت نحو (0.527)، ويمكن تفسير ذلك بأن المعرفة هي مرحلة من مراحل التنمية فلكل يتبني المزارع الأساليب التكنولوجية الحديثة لأبد من معرفته بهذه الأساليب والاهتمام بها لإمكانية تطبيقها وتنبيئها

وبناءً على النتائج السابقة يمكن رفض الفرض الإحصائي الثالث وقبول الفرض البديل الثالث القائل بوجود علاقة ارتباطية معنوية بين درجة تنفيذ الزراع للتوصيات الفنية الخاصة بانتاج وتسويقي محصول الموالح وبين كل من (حجم حيازة الأرض الزراعية، والمساحة المنزرعة بالموالح، والسلوك القيادي، ودرجة المعرفة بالتوصيات الفنية بانتاج وتسويقي الموالح، ودرجة التعرض لوسائل الاعلام الجماهيري). كما لا يمكن رفض الفرض الإحصائي الثالث القائل بعدم وجود علاقة ارتباطية معنوية بين درجة تنفيذ الزراع للتوصيات الفنية المتعلقة بانتاج وتسويقي محصول الموالح وبين كل من (السن، مستوى التعليم، وعدد سنوات الخبرة في زراعة الموالح، ودرجة المشاركة المجتمعية الرسمية، ودرجة الانفتاح الحضاري، وعدد مصادر المعلومات عن إنتاج وتسويقي الموالح، والمشاركة في الأنشطة الإرشادية، والخدمات الإرشادية التي تقدم لزراعة الموالح)

**جدول رقم (6) نتائج العلاقة الارتباطية بين المتغيرات المستقلة المدروسة وبين درجة تنفيذ الزراع المبحوثين للتوصيات الفنية الخاصة بانتاج وتسويقي محصول الموالح**

| قيمة معامل الارتباط | المتغيرات  |
|---------------------|--|
| 0.025               | السن   |
| 0.114               | مستوى تعليم المبحوث  |
| **0.203             | حجم حيازة الزراعية   |
| *0.168              | حجم المساحة المنزرعة بالموالح                              |
| 0.075               | عدد سنوات الخبرة في زراعة الموالح                          |
| **0.176             | السلوك القيادي   |
| 0.035               | المشاركة المجتمعية الرسمية                                 |
| -0.075              | الانفتاح الحضاري   |
| **0.155             | التعرض لوسائل الاتصال الجماهيرية                           |
| 0.047               | عدد مصادر المعلومات عن إنتاج وتسويقي الموالح               |
| 0.103               | المشاركة في الأنشطة الإرشادية                              |
| 0.121               | الخدمات الإرشادية التي تقدم لزراعة الموالح                 |
| **0.527             | درجة المعرفة بالتوصيات الفنية بانتاج وتسويقي محصول الموالح |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية:

**جـ- الإسهام النسبي للمتغيرات المستقلة المدروسة ذات العلاقة الإرتباطية في تفسير التباين في تنفيذ الزراع  
المبحوثين للتوصيات الخالصة بإناتج وتسويق محصول الموالح:**

أوضحت نتائج التحليل الإرتباطي والتحليل الإنحداري المتدرج الصاعد (Step-Wise)

(Regression Analysis) الواردة بالجدول رقم جدول (7) أن متغيرين فقط أسلما معنويًا في تفسير التباين الكلي في تنفيذ الزراع التوصيات الفنية الخاصة بإناتج وتسويق محصول الموالح وهي على الترتيب: درجة المعرفة بنسبة 27.5%， والسلوك القيادي بنسبة 0.24%. وهذين المتغيرين معاً يفسران حوالي 29.9% من التباين الكلي، وبلاغت قيمة "F" المحسوبة 46.759 وهي معنوية إحصائياً عند مستوى (0.01) مما يعني معنوية النموذج ككل.

**جدول (7): نتائج التحليل الإرتباطي والإنداري المتدرج الصاعد لعلاقة المتغيرات المستقلة المدروسة بدرجة تنفيذ الزراع للمبحوثين للتوصيات الخالصة بإناتج وتسويق محصول الموالح**

| مستوى المعنوية    | قيمة "ت" المحسوبة | معامل الإنحدار الجزئي B | % للتباين المفسر للمتغير التابع | % التراكمية للتباين التابع R2 | معامل الإرتباط المتدرج | المتغيرات المستقلة  |
|-------------------|-------------------|-------------------------|---------------------------------|-------------------------------|------------------------|---------------------|
| 0.01              | 9.167             | 0.656                   | 0.275                           | 0.0275                        | 0.527                  | درجة معرفة          |
| 0.01              | 2.889             | 0.374                   | 0.024                           | 0.299                         | 0.552                  | سلوك لقيادي         |
| ف المحسوبة=46.759 |                   |                         |                                 |                               |                        | معامل التحديد=0.299 |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية

رابعاً: مصادر المعلومات التي يستمد منها الزراع معلوماتهم عن إنتاج وتسويق الموالح:

أوضحت النتائج الواردة بالجدول رقم (2) أن أهم المصادر التي يحصل منها الزراع على معلوماتهم الزراعية كانت مرتبة تنازلياً حسب التكرار والنسبة المئوية على النحو التالي: الأصدقاء والجيران بنسبة 63.9%， ثم المرشد الزراعي بنسبة 42.6%， ثم أخصائي المحاصيل البستانية بنسبة 30.6%， ثم البرامج الزراعية بالتليفزيون بنسبة 24.5%， ثم مدير الجمعية التعاونية الزراعية بنسبة 23.6%， ثم النشرات الإرشادية بنسبة 18.5%， ثم الباحثون في مجال التسويق بنسبة 16.7%， ثم مجلة الإرشاد الزراعي بنسبة 13.0%， ثم البرامج الزراعية الإذاعية بنسبة 4.6%， وأخيراً الصحف القومية بنسبة 1.9%

**جدول رقم (8) مصادر المعلومات التي يحصل منها الزراع للمبحوثين على معلوماتهم عن إنتاج وتسويق الموالح**

| ترتيب | %    | عدد | المصادر                         |
|-------|------|-----|---------------------------------|
| 2     | 42.6 | 92  | المرشد الزراعي                  |
| 4     | 24.5 | 53  | البرامج الزراعية بالتليفزيون    |
| 1     | 63.9 | 139 | الأصدقاء والجيران               |
| 5     | 23.6 | 51  | مدير الجمعية التعاونية الزراعية |
| 3     | 30.6 | 66  | أخصائي المحاصيل البستانية       |
| 6     | 18.5 | 40  | النشرات الإرشادية               |
| 8     | 13   | 28  | مجلة الإرشاد الزراعي            |
| 7     | 16.7 | 39  | الباحثون في مجال التسويق        |
| 9     | 4.6  | 10  | البرامج الزراعية الإذاعية       |
| 10    | 1.9  | 4   | الصحف القومية                   |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية

خامساً: الخدمات الإرشادية التي تقدم لزراع الموالح:

أوضحت النتائج الواردة بالجدول رقم (9) أن أهم الخدمات الإرشادية التي تقدم لزراع الموالح كانت مرتبة حسب التكرار والنسبة المئوية على النحو التالي:

تنوعية الزراع بكيفية إعداد الشتلات المناسبة لمحصول الموالح بنسبة (47.2%)، وتوعية الزراع بكيفية مقاومة الحشائش بنسبة (44.4%) ، وتنوعية الزراع بالمرحلة المناسبة لجمع الثمار بنسبة (41.2%) ، وتوفير المعلومات عن كيفية مكافحة الآفات بنسبة 39.4% وتوزيع نشرات فنية خاصة بمحصول الموالح بنسبة 35.2%， وتدريب الزراع على كيفية تقطيل أشجار الموالح بنسبة 31.9%， وتنفيذ زيارات حقلية لمتابعة تطبيق التوصيات الفنية الخاصة بالموالح بنسبة 29.2%， وتوفير معلومات تسويقية عن احتياجات الأسواق المحلية الخارجية بنسبة 29.2%， وتدريب الزراع على كيفية فرز وتدريب وتعبئة الثمار بنسبة 20.4%， وتوفير العبوات المناسبة لتناول محصول الموالح بنسبة 10.2%

**جدول رقم (9) الخدمات الإرشادية التي تقدم لزراع الموالح**

| المصادر  | %    | عدد | ترتيب |
|--|------|-----|-------|
| تنوعية الزراع بكيفية إعداد الشتلات المناسبة لمحصول الموالح | 47.2 | 102 | 1     |
| تنوعية الزراع بكيفية مقاومة الحشائش                        | 44.4 | 96  | 2     |
| توزيع نشرات فنية خاصة بمحصول الموالح                       | 35.2 | 76  | 3     |
| توفير المعلومات الازمة عن كيفية مكافحة الآفات              | 39.4 | 85  | 4     |
| تنفيذ زيارات حقلية لمتابعة تطبيق التوصيات الفنية بالموالح  | 29.2 | 63  | 5     |
| توفير معلومات تسويقية عن احتياجات الأسواق المحلية الخارجية | 29.2 | 63  | 6     |
| تنوعية الزراع بالمرحلة المناسبة لجمع الثمار                | 41.2 | 89  | 7     |
| تدريب الزراع على كيفية تقطيل أشجار الموالح                 | 31.9 | 69  | 8     |
| تدريب الزراع على كيفية فرز وتدريب وتعبئة الثمار            | 20.4 | 44  | 9     |
| توفير العبوات المناسبة لتناول محصول الموالح                | 10.2 | 22  | 10    |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية:

**سادساً: المشاكل التي تواجه الزراع في إنتاج وتسويق الموالح**

أوضحت النتائج الواردة بالجدول رقم (10) أن أهم المشاكل التي تواجه الزراع في إنتاج وتسويق الموالح كانت مرتبة تنازلياً حسب التكرار والنسبة على النحو التالي: عدم وجود مصدر موثوق فيه للحصول على الشتلات بنسبة 83.3%， وإرتفاع أجر العمالة بنسبة 79.2%， وارتفاع ثمن الأسمدة بنسبة 75.9%， وإنشار الإصابة بالحشرات بنسبة 72.7%， وارتفاع ثمن المبيدات الزراعية بنسبة 70.8%， وارتفاع ثمن الشتلات الجيدة بنسبة 68.5%， وإنشار الإصابة بالحشائش بنسبة 68.1%， وعدم توفير الأسمدة في الوقت المناسب بنسبة 63.9%， وندرة العمالة المدربة بنسبة 50.5%， ونقص توفر المبيدات الزراعية بنسبة 47.2%， وعدم توفير مياه الري بنسبة 36.1%， وعدم المعرفة بالتوصيات الفنية الخاصة بمواعيد الزراعة بنسبة 15.7%.

**جدول رقم (10) المشاكل التي تواجه الزراع في إنتاج وتسويق الموالح**

| المشكل  | %    | عدد | ترتيب |
|---|------|-----|-------|
| عدم وجود مصدر موثوق فيه للحصول على الشتلات          | 83.3 | 180 | 1     |
| عدم المعرفة بالتوصيات الفنية الخاصة بمواعيد الزراعة | 15.7 | 34  | 14    |
| عدم وجود معامل لتحليل التربة                        | 50.9 | 110 | 10    |
| عدم توفير مياه الري                                 | 36.1 | 78  | 13    |
| ارتفاع ثمن الشتلات الجيدة                           | 68.5 | 148 | 6     |
| عدم توفر الأسمدة في الوقت المناسب                   | 63.9 | 138 | 8     |
| ارتفاع ثمن الأسمدة                                  | 75.9 | 164 | 3     |
| نقص توفر المبيدات الزراعية                          | 47.2 | 102 | 12    |
| ارتفاع ثمن المبيدات الزراعية                        | 70.8 | 153 | 5     |
| ندرة العمالة المدربة                                | 50.5 | 109 | 11    |
| ارتفاع أجر العمالة                                  | 79.2 | 171 | 2     |
| إنشار الإصابة بالأمراض                              | 62.5 | 135 | 9     |
| إنشار الإصابة بالحشرات                              | 72.2 | 156 | 4     |
| إنشار الإصابة بالحشائش                              | 68.1 | 147 | 7     |

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية:

**الوصول:**

في ضوء ما أسفرت عنه الدراسة من نتائج يمكن الخروج بالوصولات التالية:  
الاهتمام بإعداد برامج ارشادية تعتمد على كافة الطرق الارشادية والايضاح العملى لتدريب الزراع على  
العمليات الانتاجية والتوصيقية لمحصول الموالح حيث اوضحت النتائج قصور دور الطرق الارشادية التي  
يعتمد عليها الزراع في الحصول على معلوماتهم في انتاج وتسويقي الموالح وخاصة انه من المحاصيل التي  
تحتاج الى عمليات خدمة اثناء الحصاد وما بعد الحصاد ويمكن تحديد مجموعه من التوصيات التالية:

- 1- توعية الزراع بكيفية إعداد الشتلات المناسبة لمحصول الموالح
- 2- توعية الزراع بكيفية مقاومة الحشائش
- 3- توفير المعلومات اللازمة عن كيفية مكافحة الآفات
- 4- توفير معلومات تسويقية عن احتياجات الأسواق المحلية الخارجية
- 5- توعية الزراع بالمرحلة المناسبة لجمع الثمار
- 6- تدريب الزراع على كيفية فرز وتدریج وتعبئة الثمار
- 7- وجود مصدر موثوق فيه للحصول على الشتلات
- 8- اجراء دراسات مستقبلية تتناول متغيرات جديدة غير التي تم دراستها في هذا البحث

**المراجع**

اسماء حامد شلبي (دكتوره) ، معارف الزراع بالتداول الامثل للموالح ببعض قرى مركز اجا محافظة الدقهلية،  
مجله الحواث الزراعيه، جامعه كفر الشيخ، 39 (1) 2013.

اسماء فوزى عبدالعزيز عامر :المتطلبات التعليمية للزراع في مجال انتاج وتسويقي الموالح بمركزى دسوق  
ومطوبى بمحافظه كفر الشيخ ، رساله ماجستير ، قسم الاقتصاد الزراعي ، كلية الزراعه ، جامعه كفر  
الشيخ، 2010.

أيمن محمد السروانى (مهندس)، الإداره المتكاملة لحدائق الموالح، الدار العربية للنشر والتوزيع، الطبعة  
الأولى، 2007

رضان حسن عبدالغفار ابوزيد ، عبدالغليم احمد الشافعي، احمد محمد الذهبي (دكتاره) ، محددات معارف  
الزراع بالمارسات الفنية لتناول ثمار الموالح وطرق الاتصال الارشادي المناسب لهم بمركزى  
دسوق ومطوبى بمحافظه كفر الشيخ، مجله البحوث الزراعيه، جامعه كفر الشيخ، 36 (1) 2010.  
عاطف محمد ابراهيم، محمد نظيف حاج (دكتاره)، الموالح ورعايتها وإنتاجها، منشأة المعارف بالأسكندرية،  
الطبعة الأولى، 1997.

محمد حامد زكي، محمد السيد انور رافع ، سمير عبدالغفار سليمان (دكتاره) مستوى معرفه الزراع  
المصادرین للموالح بممارسات قطف وتناول الثمار في بعض محافظات جمهوريه مصر العربيه ،  
نشره بحثيه رقم 219، معهد بحوث الارشاد الزراعي والتنمية الريفيه ، القاهره ، 1999.

محمد شفيق سلام، سعيد عباس محمد رشاد (دكتاره)، الدور الحالى والمستقبلى للإرشاد الزراعى فى تسويق  
ثمار الموالح فى محافظة القليوبية، وزارة الزراعة واستصلاح الأرضى، مركز البحوث الزراعية،  
معهد بحوث الارشاد الزراعي والتنمية الريفية، نشره بحثية، رقم202، 1998.

مصطفى عاطف، سلامه عيد سالم، عبد العظيم محمد الحمادى (دكتاره)، الموالح الإنتاج والتحسين  
الوراثي، دار الكتب العلمية للنشر والتوزيع، القاهرة، 2009.

وزارة الزراعة واستصلاح الأراضي، استراتيجية التنمية الزراعية المستدامة حتى عام 2030، مركز  
البحوث الزراعية، القاهرة، 2009

وزارة الزراعة واستصلاح الاراضي، قطاع الشؤون الاقتصادية، نشره الاحصاءات الزراعيه، يناير 2012  
وزارة الزراعة واستصلاح الأراضي ، قطاع الشؤون الاقتصادية، القاهرة، 2012.

FAo:Food and agricultural organization of the un regional office for Africa,  
accrh,Ghana, RAF. Publication, oct.2010

**FARMERS KNOWLEDGE AND IMPLEMENTATION LEVEL  
FOR THE TECHNICAL RECOMMENDATIONS OF THE**

1987

## **PRODUCTION AND MARKETING OF CITRUS CROP IN SHARKIA, ISMAILIA GOVERNORATES**

**Shaima E. El-Sebaey\* and Shaima A. Hashim\*\***

**\*Institute of Extension Research and Rural Development Agricultural Research Center**

**\*\*dep. Agri, Economics- Faculty of Agriculture University of Zagazig**

### **ABSTRACT**

This research aims to: determine the degree of knowledge of the farmers surveyed technical recommendations for the production and marketing of crop citrus and determine the relationship between the independent variables studied, and determine the degree of implementation of the farmers surveyed technical recommendations for the production and marketing of crop citrus and determine the relationship between the independent variables studied, and to identify the most important sources of agricultural information which depends upon the farmers surveyed in getting their information about how the production and marketing of citrus crop, and to identify the extension services for farmers respondents regarding the production and marketing of citrus crop, and to identify the most important problems in agricultural production and marketing of citrus crop

Was conducted this research in the eastern and Ismailia governorates, was selected a sample of 216 respondents from framers of citrus, including 121 respondents from the Sharkia governorate, and 95 respondents from Ismailia governorate, was field data collected through a questionnaire by personal interview with the respondents, was used to analyze research the number of data statistical methods are: frequency distribution tabular, and percentages, the arithmetic mean, standard deviation, coefficient of simple correlation , stepwise multiple regression.

The main findings of the research are: to (7.40%) of the farmers surveyed had knowledge of the technical recommendations for the production and marketing of crop citrus low, while (38.9%) were moderate knowledge, while (53.7%) of whom knowledge is high, as explained results presence relational significance between the degree of knowledge of the farmers surveyed technical recommendations for the production and marketing of crop citrus and between each of the (age, number of years of education relationship, and the size of agricultural land tenure, and participating in outreach activities).

As it turns out that (12.0%) of the farmers surveyed were carrying out technical recommendations for the production and marketing of crop citrus low, while (55.1%) of them carrying out the average, while it was (32.4%) of them carrying out high, as demonstrated by the presence of relational significance between the degree of knowledge of the farmers surveyed technical recommendations for the production and marketing of crop citrus and between each of the (agricultural land tenure size, acreage Balmwah, and leadership behavior, and the degree of knowledge).

It was the most important problems facing farmers in the production and marketing of citrus fruits are: the lack of a reliable source where to get the seedlings, high-wage employment, the high price of fertilizer, and the spread of insects, and rising price of agricultural pesticides, the higher the price of good seedlings, and the spread of grass, and the failure to provide fertilizer at the right time, and the spread of disease, and the lack of laboratories for the analysis of soil, and the scarcity of skilled labor, and lack of availability of agricultural pesticides, and the lack of irrigation water saving, and lack of knowledge of the technical recommendations for the dates of Agriculture.